

ROZWIJAJ SWÓJ BIZNES
Z
Unilink
LIDER UBEZPIECZEŃ

*Jesteśmy
Agentocentryczni!*

Poznaj nas



Igor Rusinowski [Prezes Zarządu], Aleksandra Friedel [V-ce Prezes], Piotr Głowski [V-ce Prezes]

UNILINK SA to **największa multiagencja ubezpieczeniowa** w Polsce. Na rynku funkcjonujemy nieprzerwanie od 17 lat, początkowo jako wiodący dystrybutor kredytów konsumpcyjnych.

Dziś, zaledwie po 10 latach od rozpoczęcia działalności w obszarze ubezpieczeń możemy pochwalić się **największą siecią agencyjną** w Polsce oraz **największym przypisem składki**. Współpracujemy z grupą 13 000 Agentów, a liczba ta systematycznie rośnie każdego dnia. Współpracujemy również z ponad 40 Towarzystwami Ubezpieczeń i dla wielu z nich jesteśmy **najważniejszym Partnerem** o strategicznym znaczeniu.

Najszersza oferta na rynku!



Wszystkie Towarzystwa Ubezpieczeniowe w jednym miejscu!

W Unilink dbamy o to, aby oferta produktowa była ofertą kompleksową ze wszystkimi liczącymi się na polskim rynku Towarzystwami Ubezpieczeniowymi. W naszym portfolio znajdują się standardowe produkty ubezpieczeniowe, a także rozwiązania przygotowane tylko dla nas. W Unilink możesz wybierać spośród ponad 40 Ubezpieczycieli, czyli z najszerszej oferty na rynku!

Zaufaj wiarygodnemu partnerowi w biznesie!

95%

Agentów poleca rozszerzenie
współpracy z Unilink

220%

średnio o tyle rosną Agenci w
pierwszym roku współpracy



4,6

to ocena współpracy
z Unilink
w pięciostopniowej skali



Na przełomie kwietnia i maja 2018 r. polski oddział EY – wiodącej firmy doradczej na świecie, już po raz drugi przeprowadził wśród Agentów, ankietę badania satysfakcji ze współpracy z Unilink. Wyniki potwierdzają, Unilink ma ugruntowaną pozycję lidera na rynku. Analizując udział przypisu generowanego przez Agentów za pośrednictwem Unilink obserwujemy, że po pierwszym roku współpracy Agenci zwiększają udział w sprzedaży aż o 220%, a w kolejnym roku o kolejne 182%!







Kompleksowa oferta

Najważniejszymi punktami przewagi Unilink, które wymienili Agenci są:

- ✓ stałe wsparcie i doskonała komunikacja
- ✓ przyjazny system obsługi
- ✓ szeroka oferta [wszystkie TU w jednym miejscu]
- ✓ stawki prowizyjne
- ✓ szybkość rozliczeń

IDD i RODO – z nami jesteś bezpieczny











Dbamy o zgodność naszych procedur z przepisami, tak samo dbamy o komfort pracy współpracujących z nami Agentów! Z tego względu udostępniliśmy wzory dokumentów do wykorzystania, szkolimy i tworzymy narzędzia pracy. Z nami możesz czuć się bezpiecznie również w obliczu zmian, które przyniosły ze sobą RODO i IDD!

Dokumenty		Dla naszych Agentów przygotowaliśmy zestaw dokumentów, w tym Analizę Potrzeb Klienta przygotowaną zgodnie z wymogami IDD.
Ochrona prawna		Utworzyliśmy Departament prawny i Compliance – przestrzegamy procedur i jesteśmy gotowi na zmiany w prawie.
Porównywarka		Porównywarka ubezpieczeń komunikacyjnych pozwoli przygotować oferty i zaprezentować je klientowi zgodnie z wymogami IDD.
Szkolenia i webinary		Nasi Agenci mają nieograniczony dostęp do szerokiej bazy szkoleń on-line, mogą także skorzystać ze szkoleń stacjonarnych – to z pewnością ułatwi spełnić wymóg 15 godzin obowiązkowych szkoleń.
Procedura reklamacyjna		Przygotowaliśmy zarówno wskazówki dot. standardów obsługi klienta oraz ścieżkę reklamacyjną.
System informatyczny		Wszystkie dokumenty i narzędzia znajdziesz w jednym miejscu, a Twoje dane będą bezpieczne.



Wprowadzone przez Unilink rozwiązania powstały przy współpracy z firmą doradczą PricewaterhouseCoopers.

Sprawdź, co zyskasz dzięki współpracy z Unilink!

	Kompleksowa oferta produktowa oraz dedykowane produkty dostępne jedynie dla naszych Partnerów
	Doskonały serwis i obsługa
	Atrakcyjne warunki finansowe
	Rozliczenie prowizji w ciągu 24h!
	Szkolenia stacjonarne i online oraz wsparcie trenera biznesu
	Rozliczenie produkcji zrobimy za Ciebie!
	Unikalny program partnerski UniPartner
	Przyjazny system informatyczny, w tym nowoczesna porównywarka ubezpieczeń komunikacyjnych
	Platforma do obsługi wypowiedzeń
	Bogaty program lojalnościowy

Z nami masz więcej czasu na własne przyjemności,



bo oszczędzamy Twój czas!

Zrobimy to za Ciebie:

✓ Rozliczenie produkcji

Wszystkie zawarte z klientami umowy wysyłasz do nas w jednej przesyłce, na jeden adres. My zajmujemy się podziałem i rozesłaniem do poszczególnych towarzystw.

✓ Rozliczenie gotówki

Jedno miejsce, jeden przelew. Przyjęte od klientów wpłaty za polisy przygotowane w największych i najpopularniejszych TU, rozliczysz zbiorczym przelewem. Nie musisz się martwić szukaniem numerów kont bankowych, wypisywaniem mnóstwa przelewów czy pamiętaniem, ile gotówki należy wpłacić za którą umowę i jaki był jej numer.

Lista Towarzystw jest stale poszerzana.

Unikalne produkty Unilink

W Unilink przygotowujemy unikalne oferty ubezpieczeń w poszczególnych liniach produktowych:

UniAuto	Pakiety komunikacyjne [OCppm, OC+ AC Allrisk, MiniCasco, NNW, Assistance] z dedykowaną i bardzo atrakcyjną taryfą ubezpieczeniową.
UniTruck	Kompleksowe ubezpieczenie assistance przeznaczone dla firm transportowych, posiadających w swojej flocie pojazdy ciężarowe i dostawcze. Oferta Idealna dla rozwijającego się rynku TSL (transport – spedycja – logistyka).
UniRider	Jedyny taki produkt na rynku dla motocyklisty! Zakres: ubezpieczenie następstw nieszczęśliwych wypadków w ruchu drogowym, ubezpieczenie stroju motocyklisty/pasażera, dodatkowych elementów i bagażu, ubezpieczenie zdrowotne. Obowiązuje w Polsce i Unii Europejskiej.

wkrótce kolejne...

Doskonały serwis, obsługa i wsparcie



W terenie:

- Dyrektorzy Regionalni
- Dyrektor ds. wsparcia sprzedaży produktów zdrowotnych i życiowych
- Trenerzy biznesu










On-line:

- Facebook - UniFace
- System informatyczny UniAgent + aplikacja mUniAgent
- szkolenia

W Centrali:

- Departament Wsparcia Sprzedaży
- Departament KORPO i Leady
- Departament Prawny








Zespół Sprzedaży Korporacyjnej

	Piotr Faliński Kierownik ds. Ubezpieczeń Korporacyjnych
	Monika Szaryńska floty komunikacyjne, ubezpieczenia transportowe
	Anna Szymczyk gwarancje ubezpieczeniowe
	Izabela Kołodziejczyk ubezpieczenia mienia, ubezpieczenia transportowe
	Agnieszka Surowiec floty komunikacyjne, ubezpieczenia transportowe, majątkowe, gwarancje turystyczne
	Sylwia Trojan floty komunikacyjne, ubezpieczenia transportowe, majątkowe
	Adrian Chmielak floty komunikacyjne, ubezpieczenia transportowe, majątkowe

Departament Sprzedaży Korporacyjnej pomoże w przygotowaniu:

- ✓ Ubezpieczenia floty minimum 6 pojazdów
- ✓ Ubezpieczenia majątkowego – suma ubezpieczenia min 5.000.000 zł
- ✓ Ubezpieczenia działalności cywilnej z tytułu prowadzonej działalności – suma ubezpieczenia minimum 2.000.000 zł
- ✓ Ubezpieczenia transportowego
- ✓ Ryzyka budowlano-montażowego
- ✓ Gwarancji ubezpieczeniowych
- ✓ D&O (OC członków zarządu)
- ✓ Ubezpieczeń przekraczających kompetencje Agenta

Zespół Doradców – życie i zdrowie

	Sylwia Sienkiewicz – Kolbusz region: opolskie, dolnośląskie
	Katarzyna Piaskowska region: kujawsko-pomorskie, pomorskie
	Ireneusz Kąpiński region: mazowieckie, podlaskie, warmińsko-mazurskie
	Paweł Iwanejko region: zachodniopomorskie, lubuskie, wielkopolskie
	Dominik Tyran region: małopolskie, śląskie
	Łukasz Głuch region: podkarpackie, lubelskie
	Jarosław Klimczak region: łódzkie, świętokrzyskie

W Unilink stawiamy na życie i zdrowie! Jesteśmy firmą, która stawia na profesjonalizm oraz jakość i bliskość z Agentem. Cały czas rozwijamy zespół doradców życiowych, którzy swoją wiedzą merytoryczną wspierają Agentów w regionach.



Leszek Osiewacz

Dyrektor sprzedaży produktów życiowych

„Nasi Dyrektorzy ds. wsparcia sprzedaży produktów zdrowotnych i życiowych, to osoby z dużym doświadczeniem, zarówno pod kątem produktowym jak i sprzedażowym.”

Zespół Leadowy

	Karolina Rugał Kierownik Zespołu Leadowego
	Joanna Sobczak-Wiącek Specjalista ds. Sprzedaży
	Mateusz Karyś Pakiety Dealerskie

Doradzimy i pomożemy wybrać korzystne ubezpieczenie.

Zapytania należy kierować mailem na adres:

zapytaniaofertowe@unilink.pl

lub telefonicznie na numer +48 22 483 19 01

Wsparcie Trenera Biznesu



Piotr Oleszczuk
Trener Biznesu

Opinie Agentów:



Rozwiń swoją Agencję!

Skorzystaj z usługi konsultacji z Trenerem Biznesu

Dla wszystkich współpracujących z nami Agentów przygotowaliśmy możliwość konsultacji z Trenerem Biznesu – Piotrem Oleszczukiem. Podczas konsultacji Piotr identyfikuje możliwości rozwoju placówki oraz sporządza analizę pozwalającą na opracowania strategii działania opartego na silnych stronach i szansach, przy jednoczesnym eliminowaniu bądź ograniczaniu słabych stron i zagrożeń.

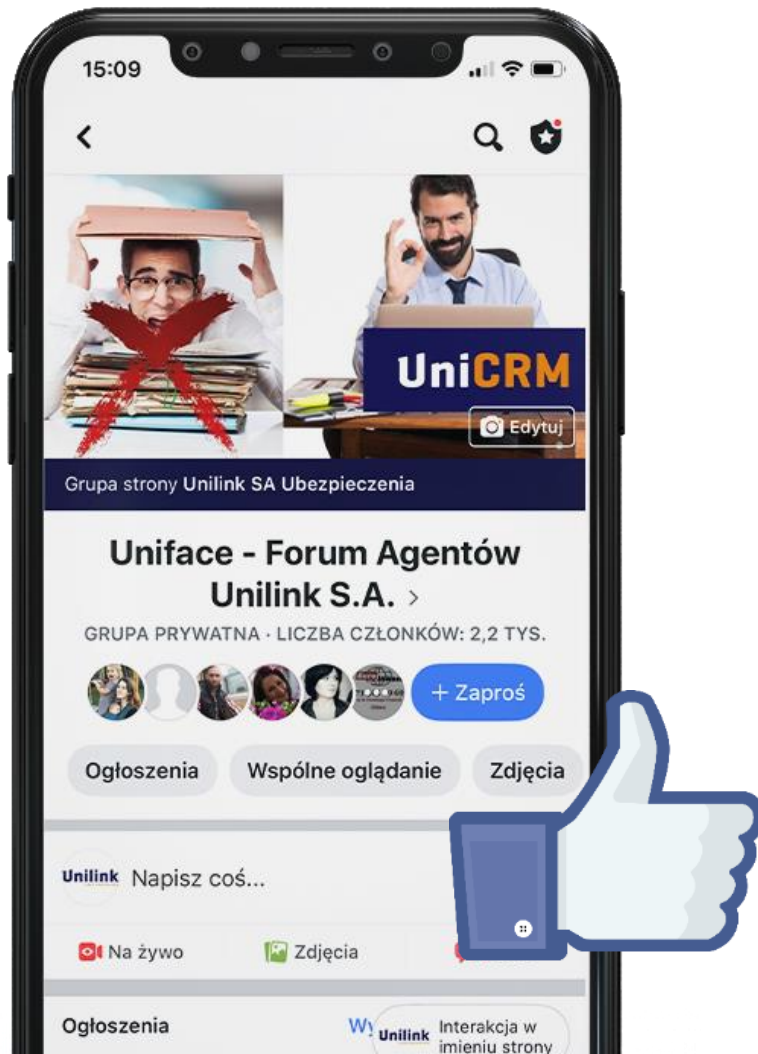
Szkolenia stacjonarne i online oraz webinary



Dzięki szkoleniom stale podnosimy swoje kwalifikacje i również chcemy dzielić się naszym doświadczeniem z Agentami. Z tego względu oferujemy szeroki zakres szkoleń obejmujący zarówno spotkania stacjonarne [w centrali i w regionach] oraz cotygodniowe szkolenia online.

Szkołimy wraz z Towarzystwami Ubezpieczeniowymi, więc mają Państwo natychmiastowy dostęp do wiedzy o produktach, możliwość zadawania pytań ekspertom i bieżącego utrwalania zdobytej wiedzy.

UniFace! Nasze miejsce na Facebooku!



Do zobaczenia na **UniFace**!

Dla współpracujących z nami Agentów moderujemy **UniFace** – grupę zamkniętą na Facebooku!

UniFace to przede wszystkim forum wymiany doświadczeń naszych Agentów oraz dodatkowy sposób kontaktu z Departamentem Wsparcia Sprzedaży Unilink czy Specjalistą ds. Produktów.

Jeśli szukają Państwo wsparcia merytorycznego, rozwiania wątpliwości co do obsługi Agentów, czy wyboru odpowiedniej oferty – odpowiedzi na wszystkie pytania pojawiają się regularnie na grupie. Grupa to także miejsce spotkania z innymi Agentami, informacje z centrali oraz atrakcyjne konkursy.

Bogaty program lojalnościowy



Program Lojalnościowy **UniPunkty** to przyjazny sposób wymiany punktów, które są Agentom naliczane za incaso ze sprzedanych polis.

W ramach Programu **UniPunkty** dostępne są między innymi zapachy samochodowe, długopisy, teczki na dokumenty, czy odblaski. Oferta jest rozbudowywana i modyfikowana w zależności od sezonu.

Materiały marketingowe z myślą o Agentach!



Stale rozwijamy bazę materiałów marketingowych, które udostępniamy Agentom w edytowalnych plikach. Dzięki gotowym projektom masz możliwość reklamować swój biznes w okolicy od zaraz!

Unikalny program partnerski UniPartner



Program **UniPartner** to jeden z najważniejszych elementów rozwoju Grupy Unilink. Program ten działa na zasadzie Klubu, do którego Agent otrzymuje specjalne zaproszenie. Uczestnictwo w programie jest zarezerwowane dla Partnerów spełniających ścisłe kryteria jakościowe i lojalnościowe. Agenci muszą pozytywnie przejść proces weryfikacji i uzyskać polecenie od Dyrektora Regionalnego. Ta ścisła selekcja jest spowodowana wymiernymi korzyściami jakie są przewidziane ze strony Unilink.

Poznaj nasze wyjątkowe korzyści:

- ✓ Nowoczesne oznakowanie Twojej Agencji
- ✓ Wspólny budżet marketingowy, w którym Unilink finansuje 50% Twoich działań marketingowych
- ✓ Bezpłatna strona www oraz poczta w domenie partnerunilink.pl
- ✓ Wsparcie Trenera Biznesu – nieoceniona pomoc w rozwoju Twojej Agencji
- ✓ Spersonalizowane gadżety reklamowe
- ✓ Materiały marketingowe projektowane przez Unilink specjalnie dla UniPartnerów

Zobacz jak może wyglądać Twoja Agencja!



W Unilink dbamy o zdrowie Agentów!



C E N T R U M M E D Y C Z N E



W Unilink wiemy jak ważne jest zdrowie. Dbamy zarówno o dobrą kondycję naszych pracowników oraz współpracujących z nami Agentów.

Decydując się na współpracę z nami możesz wykupić prywatną opiekę medyczną oraz kartę Multisport uprawniającą do korzystania z obiektów sportowych w Twoim mieście. Z każdym z partnerów negocjujemy warunki umowy i zapewniamy Państwu atrakcyjną rynkowo ofertę!

Zintegrowane terminale płatnicze dla Partnerów Unilink



Towarzystwa zintegrowane:

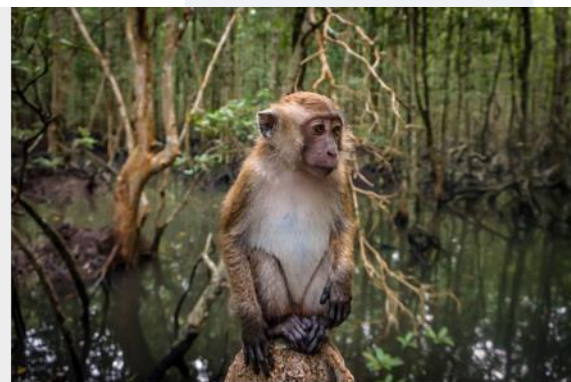


Oferta terminali dla Partnerów Unilink to:

- ✓ Jeden terminal do płatności za wszystkie ubezpieczenia
- ✓ Składka dla Towarzystw Ubezpieczeniowych przekazywana bezpośrednio na konto ubezpieczyciela
- ✓ Brak kosztów prowizji w Towarzystwach zintegrowanych
- ✓ Brak obowiązku rozliczania zainkasowanych składek w Towarzystwach zintegrowanych
- ✓ Wygodny program do obsługi płatności

Konkursy sprzedażowe

Chcemy, by nasi Partnerzy stale się rozwijali, dlatego chętnie ich nagradzamy! Razem zwiedziliśmy Europę oraz dalsze zakątki świata, m.in.: Indonezję, czy Meksyk.



Poznaj opinie współpracujących z nami Agentów!



Z UNILINK współpracuję od 2012 roku. Z każdym rokiem uzupełniałem swoją ofertę o kolejne produkty. Dziś bardzo sobie chwalę kompleksowe zaplecze produktowe mojego Partnera, profesjonalizm całego zespołu, najlepsze warunki prowizyjne oraz ponad wszystko niespotykaną nigdzie indziej przyjacielską atmosferę współpracy. Dla mnie UNILINK to fundament, na którym można budować stabilny, bezpieczny i rozwojowy biznes.

Artur, Łuków



UNILINK zapewnia współpracę na bardzo wysokim poziomie. Poczynając od bardzo dobrych relacji z pracownikami, poprzez liczne szkolenia i konkursy, na profesjonalizmie i zaangażowaniu w tworzeniu jednolitej całości kończąc. Wierzę, że dzięki wspólnym staraniom będziemy jeszcze lepsi niż dotychczas. Warto współpracować z UNILINK!

Artur, Wieliszew



Współpracuję z Unilink w zakresie ubezpieczeń grupowych, dzięki temu mogę oferować produkty najlepszych TU w Polsce. Zawsze mogę liczyć na pomoc i zrozumienie pracowników oraz menedżerów Unilink. Ważne jest również terminowe wypłacanie prowizji, ale najważniejsze to możliwość budowania trwałego własnego biznesu w oparciu o solidnego i uczciwego partnera jakim jest Unilink.

Ireneusz, Jelenia Góra

Więcej opinii na www.unilink.pl